

INSTANCE

The Private Network

Produktübersicht

Für unsere Kunden schaffen wir private Netzwerk-Lösungen zur Unterstützung in der performancebasierten Online-Vermarktung. Unsere drei Kernprodukte:

NETWORK

Das *private program* im lead alliance Netzwerk

INSTANCE

Das Whitelabelprodukt mit eigener URL und im Eigenen Design

FLEXIBLE

Die unabhängige Private Network Lösung

Einfach

Flexibel

Das lead alliance Interface

In Ihrem Interface haben Sie Ihre eigene Performance auf einen Blick und zudem die Möglichkeit, individuelle Reportings auf Basis der erhobenen Daten zu erstellen:

- Statistiken nach unterschiedlichsten Kriterien
- Diagramme zur Veranschaulichung aller Statistiken
- Klick- und Viewhistorie
- Trackinghistorie / Lead-/Saleshistorie
- Übersicht aller bestehenden Partnerschaften und Programmwerbungen



leadalliance Übersicht Affiliates - Programm - Statistik - Konto

Statistik
nach Tag / Woche / Monat

Zeitraum: Jun 2018
heute
2018-06-01 bis 2018-06-30

Anzeige nach: Monat

Affiliates: Alle Affiliates
Werbefläche: Alle Werbeflächen
Werbeartikel: alle Werbeartikel
Gruppe: Keine Einschränkung
Provisionskategorie: Alle Kategorien

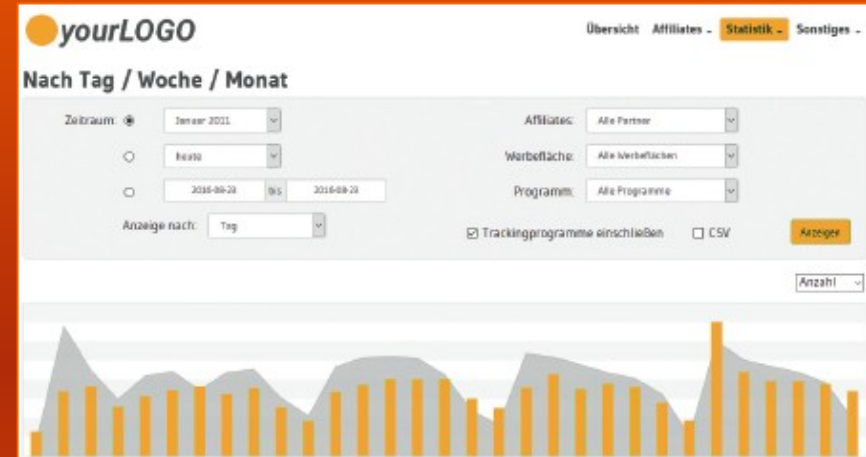
Download CSV Anzeigen

Datum	Views		Klicks		Leads / Sales				Summe (Bestätigt)
	#	€	#	€	✓	✗	€ (DPM)	€ (Bestätigt)	
06.2017	2.602	0,00	7.115	0,00	0	562	22	0,00	3.286,00
07.2017	31.952	0,00	4.582	0,00	0	469	34	0,00	4.080,00
08.2017	6	0,00	3.618	0,00	0	485	24	0,00	3.096,00
09.2017	202	0,00	4.050	0,00	0	449	19	0,00	3.970,50
10.2017	325	0,00	4.090	0,00	0	550	16	0,00	3.668,00
11.2017	998	0,00	4.223	0,00	0	426	74	0,00	3.723,00

Das Whitelabel-Netzwerk

Instance ist das Whitelabelprodukt von lead alliance – und damit Ihr persönliches Netzwerk mit eigener URL, in Ihrem eigenen Corporate Design und mit Ihren eigenen AGBs.

Mit Instance haben Sie zu jedem Zeitpunkt die absolute Hoheit über Ihre Plattform und gehen Kooperationen direkt mit Ihren Partnern ein. Von klassischen Content Publishern bis hin zu Reichweitenvermarktung sind nahezu alle Arten von Programmpartnerschaften möglich, die Ihnen und Ihrem Unternehmen mehr Sales, Leads und Umsatz generieren.



Kernaufgaben

- Vertragliche Koordination der Partnerschaften mit Ihren Partnern
- Bereitstellung von Werbemitteln für die Partner in individuellen Partner-Interfaces
- Messen & Tracking der Performancedaten (AdImpressions, Klicks, Conversions)
- Aufbereitung der Daten in vielfältigen Auswertungsmöglichkeiten
- Abwickeln der Zahlungsabläufe mit den Partnern

Abgesehen von der eigenen URL, dem eigenen Interface und den eigenen AGBs verfügt Instance zusätzlich über ein eigenes Admin-Interface, in dem Sie das Netzwerkmanagement selbst übernehmen können:

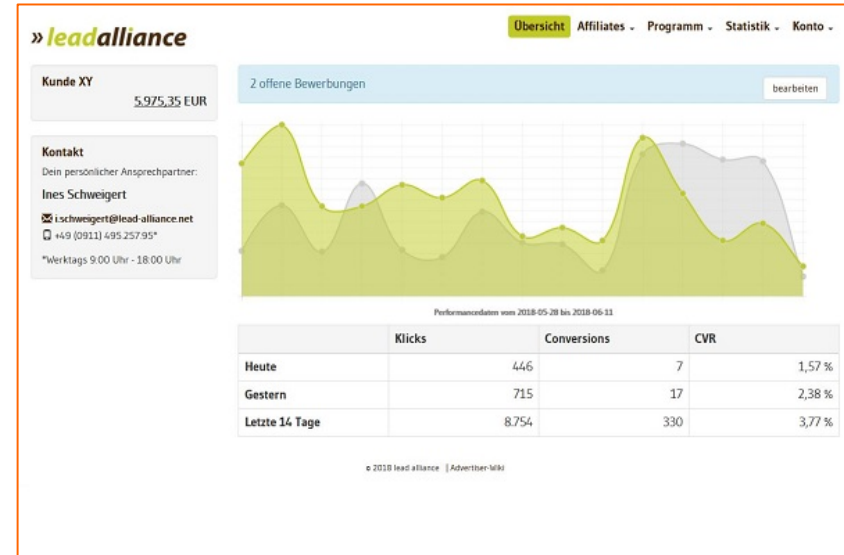
- Netzwerkbewerbungen bearbeiten
- Partnermanagement
- Promotions
- Zuordnung Programm/Werbefläche
- Management des Accounts und des Interfaces
- Dedicated Payment

Der Advertiser-Account

- Umfangreiches Partnermanagement zum Akzeptieren/Ablehnen neuer Programmbewerbungen (mit Nachrichtenfunktion)
- Umfangreiche Verwaltung von Leads/Sales zum Bestätigen oder Stornieren von Conversions
- Intuitive Werbemittelverwaltung zum Bereitstellen vielfältiger Werbemittel (Textlink, Banner, Microsite, HTML5, die auch ausgewählten Partnern exklusiv zugewiesen werden können)
- Unterschiedlichste Konditionsmodelle – AdImpression (CPM), Klick (CPC) oder Lead/Sale (CPL/CPS/CPA) oder Kombinationen daraus
- Automatisierte Bereitstellung von Daten und Partnerlinks zum Produktportfolio mittels Produktdatenfeed
- Automatische Incentivierung von besonders leistungsstarken Partnern durch Staffelm Modelle
- Finanzverwaltung: Überblick über Kontostand und Rechnungen
- Individuelle Rechte-Vergabe für unterschiedliche Account-User mit Hilfe von Sub-Accounts

Übersicht

- Übersicht Performance
- Kontostand
- Persönlicher Ansprechpartner mit Kontaktdaten
- Diagramm über tagesaktuelle Performance
- Entwicklung der Performance der letzten 14 Tage



Basis-Funktionen

- Programmbeschreibung kurz/lang
- Gutscheintool
- Schnittstellen
- Finanzverwaltung
- Bearbeitung von Programm-Bewerbungen / Partnermanagement
- Lead-/Salesverwaltung
- Staffelmanipulation
- Sub-Accounts
- Erstellen & Versand von Programmnewslettern

Programmdaten

Einstellungen Programmbeschreibung Rechnungsempfänger Kategorie Sonderfälle

Name des Programms*: **✖ Programm beenden**

Webseite*:

Logo Url

Datei Upload

Werbeflächen auswählen*:

- Webseite
- Newsletter
- Suchmaschinenmarketing

Mindest-Besucherzahl pro Monat*:

automat. Annahme zulassen?*

Ansprechpartner verwalten:

- Standard Ansprechpartner verwenden
- Alternativen Ansprechpartner angeben

Anrede

Name

Vorname

E-Mail

» **leadalliance** Übersicht **Affiliates** - Programm - Statistik - Konto

Lead-/Saleverwaltung

Leads / Sales bearbeiten

Folgende Leads/Sales aus CSV-Datei eintragen/bearbeiten

CSV Datei:

Werbemittelverwaltung

- Kategorieverwaltung
- Freigabe auf Publisherebene
- Provisionsgruppenebene
- Zeitraumaktivierung
- Werbemittelzuweisung über CSV-Upload

Werbemittelverwaltung

Pro Seite: Art: Kategorie: Status: ID:

<input type="checkbox"/>	ID	Art	Größe / Text	Kategorie	Status
Es sind keine Werbemittel vorhanden.					

Werbemittel hinzufügen:

© 2018 lead alliance | Advertiser-Wiki

Produktdaten und Provisionen

- Kategorien und Warengruppen für Produktdaten
- Fest zugewiesene Spalten oder dynamisches Spaltenmapping
- Provisionen bearbeiten
- Provisionen: Export/Import über CSV
- Übersicht Konditionsmodelle
- Provisionskategorien

» **leadalliance** Übersicht Affiliates Programm Statistik Konto

Konditionsmodelle

Konditionsmodelle bearbeiten Provisionskategorien bearbeiten Provisionen bearbeiten Provisionen Export/Import

Export Provision CSV
Provisionen exportieren

Upload Provision CSV
CSV File:
Durchsuchen...
 Infomail an Partner senden.
Konditionen speichern

© 2018 lead alliance | Advertiser-Wiki

Produkt-Daten

Konfiguration: Kunde XY Produktfeed
Konfigurationsbezeichnung: Kunde XY Produktfeed
CSV Datenquelle: http://products.kunden.de/kunde_leadalliance.csv
CSV Name (Ausgabe): kunde_xy_best
Anzahl zu überspringender Kopfzeilen: 1
Trennzeichen: tab
Trackingparameter:
Text-Trennzeichen: -
Automatisches Update nach: 1 Stunde(n) Jetzt aktualisieren
CSV Spaltenzuweisung
la_product_link: 18
Speichern

Auswertungen und Statistik

- Filter nach Zeitraum (Tag/Woche/Monat)
- Filter nach Werbefläche
- Filter nach Affiliates
- Filter nach Provisionskategorie
- Filter nach Leads/Sales
- Filter nach Programm
- Filter nach Advertiser
- Individuelle optionale Filter (nach Gruppe, Provisionskategorie, Konditionsmodell etc.)

» **leadalliance** Übersicht Affiliates - Programm - **Statistik** - Konto -

Statistik
nach Tag / Woche / Monat

Zeitraum: Juni 2018 heute 2017-08-01 bis 2017-12-01

Anzeige nach:

Affiliates:
 Werbefläche:
 Werbemittel:
 Gruppe:
 Provisionskategorie:

[Download CSV](#) [Anzeigen](#)

Datum	Views		Klicks		Leads / Sales					Summe (bestätigt)
	#	€	#	€	☒	✓	✗	€ (Offen)	€ (bestätigt)	
08.2017	8.389.296	0,00	26.279	0,00	0	1.278	219	0,00	5.301,81	5.301,81
09.2017	7.132.362	0,00	21.647	0,00	0	1.775	398	0,00	7.200,42	7.200,42
10.2017	6.841.190	0,00	23.155	0,00	0	1.585	266	0,00	6.130,94	6.130,94
11.2017	7.760.422	0,00	25.342	0,00	0	2.791	500	0,00	10.830,79	10.830,79
12.2017	4.271.149	0,00	1.005	0,00	0	128	33	0,00	585,59	585,59
Total	30.550.419	0,00	97.428	0,00	0	7.557	1.416	0,00	30.049,55	30.049,55

» **leadalliance** Übersicht Affiliates - Programm - **Statistik** - Konto -

Statistik
nach Leads/Sales

Zeitraum: Juli 2018 heute 2018-07-01 bis 2018-07-01

Anzeige nach:

Affiliates:
 Werbefläche:
 Werbemittel:
 Gruppe:
 Provisionskategorie:
 Leadstatus:
 Turnovers:

Übersicht

nach Tag / Woche / Monat

nach Affiliates

nach Werbefläche

nach Gruppe

nach Werbemittel

nach Provisionskategorie

nach Konditionsmodell

nach Leads/Sales

[Download CSV](#) [Anzeigen](#)

Tailored to fit your needs

	NETWORK	INSTANCE	FLEXIBLE
Moderne Trackingfunktionen	●	●	●
Individualisiertes System	–	●	●
Eigene Network-Policy	–	●	●
Network Management	●	○	○
Payment Service	●	○	○
Affiliate Support	●	○	○
Persönlicher Ansprechpartner	●	●	●
Dedicated Server	–	–	●

● enthalten ○ optional – nicht verfügbar

Noch Fragen?

Gerne präsentieren wir Ihnen unsere Systeme live! Bei Ihnen, bei uns oder per Webinar – ganz wie Sie möchten!

lead alliance GmbH
Karlstr. 9
90403 Nürnberg

+49 (911) 495 257 9-0
service.de@lead-alliance.net

